

BREAK EVEN FUNNEL STAPPENPLAN



- 1: Bepaal het einde van je funnel: waar leidt het heen en WAAROM, welk gat vul je in?
2. Bedenk 3 resultaten die je wilt bieden in je gratis weggever
3. Geef je weggever een resultaat gerichte naam
4. Bedenk drie resultaten van je betaalde aanbod €17-47 en geef het een resultaat gerichte naam
5. Bepaal de content van je weggever
- 6: Bepaal content van je aanbod (je betaalde aanbod voor € 17-47)
- Betaalde aanbod (17-47) bestaat uit maximaal 3 Modules bedenk 3 video's van 10-15 minuten per module
- Module 1: dit ga je leren
- Module 2: dit ga je leren
- Module 3: dit ga je leren
- Maak werkbladen
- 7: Maak je Opt in pagina: een resultaatgerichte kop voor je weggever + inschrijfformulier die je e-mailmarketingprogramma koppelt.
- 8: Schrijf je salespage voor je betaalde aanbod en maak je salespage op voor je eerste betaalde aanbod. voeg tekst, afbeeldingen, en een salesvideo toe
- Schermdisclaimer: Short en sweet: pagina met moeilijke naam SEO plugin no-follow
- Betere optie: zet in een Online Academie en scherm de content netjes af. Zo kan niemand met je waardevolle content er van door gaan.

BREAK EVEN FUNNEL STAPPENPLAN



- 9: Zet je e-mail teksten in e-mail series
- 10. Regel een online betaalplatform (Digitale factuur/ Woocommerce)
- 11: Schrijf je Facebook advertentie
- 12: Start met Facebook Advertenties
- 13. Test evalueer en tweak tot je je gewenste resultaat krijgt!
- Optioneel:
- 14: Breid uit naar een signatuur online training

